



1910 - 23 FEBRUARI - 1940

*Aan allen, die afnemers zijn van
of belangstellen in de*

SOLA-FABRIEK TE ZEIST

In verband met het 30-jarig Jubileum van onzen directeur den Heer M. J. Gerritsen, wordt te onzen kantore, Van Reeneweg Nr. 155-157 te Zeist, op 23 Febr. 1940 van 15 tot 17 uur gelegenheid gegeven persoonlijke felicitaties aan te bieden.

Namens het personeel van de Sola-fabriek:

K. F. WATTELER.

J. GROOT

L. M. VAN ZWIETEN.

Zeist, Febr. 1940.

Op 23 Februari 1940 zal het dertig jaren geleden zijn, dat onze hooggeachte Directeur, de heer M. J. Gerritsen, de eerste fabriek in Nederland voor het vervaardigen van lepels, vorken en ander tafelgerei in imitatie-zilver in bedrijf stelde. Op voormelden datum herdenkt de heer Gerritsen derhalve zijn dertigjarig jubileum als fabrikant. * Wij hebben gemeend aan dit jubileum een bijzonder karakter te moeten geven door een kort gedenkschrift te doen verschijnen, waarin het werken en streven, — zoo nauw verbonden aan de Sola-fabriek — van onzen Directeur is weergegeven. * Wij vonden hiertoe gereeder aanleiding, omdat immers zijn arbeid en onbluschbare energie tot voorbeeld kunnen zijn voor velen in het maatschappelijk leven, die trots moeilijkheden en groote tegenslagen, iets willen bereiken. * Tot ons genoegen vonden wij iemand, die over een vaardige pen beschikt, bereid onze gedachten te vertolken en hetgeen wij te vertellen hebben in een leesbaren vorm te gieten. * Zoo gaat dan dit boekje in zee, vergezeld van onze hoop, dat het zal bijdragen tot nog inniger contact tusschen U en onze Sola-fabriek.

K. F. WATTELER
BEDRIJFSLEIDER

J. GROOT
CHIEF DE BUREAU

L. M. VAN ZWIETEN
EEN DER VERTEGENWOORDIGERS

Hoe het groeide

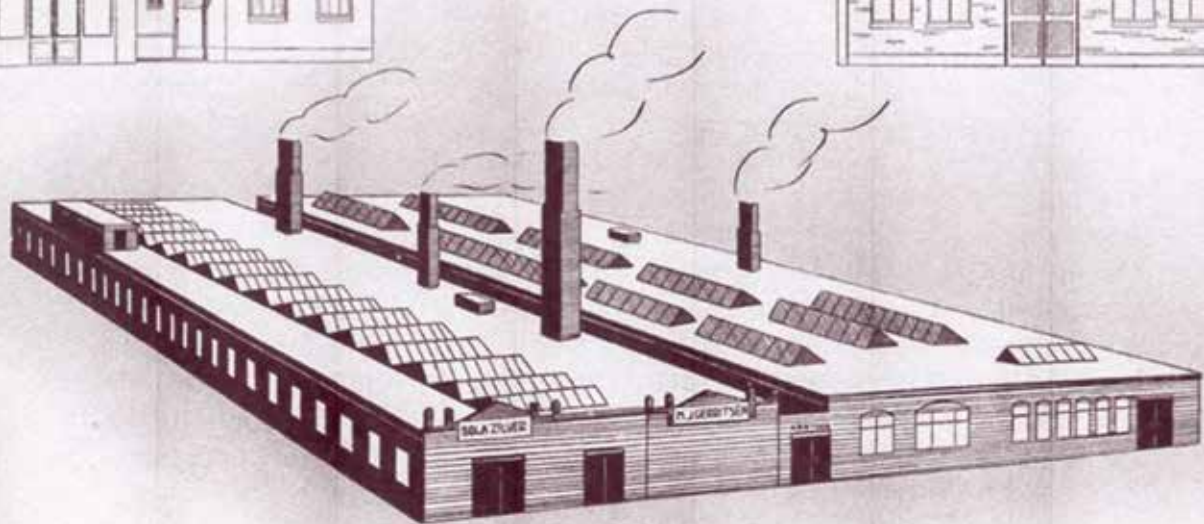
Zoo zaten dan, op een kouden Januari-avond, drie steunpilaren van de Sola

Fabriek, de heeren Watteler, Groot en van Zwieten, om mij heen, om ieder op zijn wijze te vertellen van het werken en streven van hun directeur, die straks jubilaris zal zijn. * Het spreekt vanzelf, dat de heer Watteler, die gedurende bijna 30 jaren met den heer Gerritsen heeft samengewerkt, waarvan de laatste 18 jaren als bedrijfsleider, zat te popelen, om over het ontstaan van de fabriek één en ander te vertellen. * 'n Rustig, zakelijk betoog, erg nuchter, zooals dit van een bedrijfsleider te verwachten is, en dan zeker van een bedrijfsleider, die thans, op verren afstand van de gebeurtenissen die hij moet weergeven, de hoofdzaken weet te schiften van de bijkomstigheden. * Het begon zóó, aldus vertelde de heer Watteler: * In de maanden, waarin het plan rijpte bij den heer M. J. Gerritsen, om een fabriek op te richten, voor het vervaardigen van imitatie tafel-zilver, werd de Nederlandsche markt beheerscht door buitenlandsche producten. De prijzen van deze, in het buitenland gefabriceerde lepels en vorken, waren hoog. Voor vele huisgezinnen waren deze voorwerpen van imitatie-zilver niet bereikbaar. Maar afgescheiden

hiervan stond het voor den heer Gerritsen vast, dat een geslaagde poging om deze producten in Nederland te fabricceeren aan velen loonenden arbeid zou brengen. * Op het gebied van fabricage was de heer Gerritsen niet zonder ervaring, aangezien hij werkzaam was als onder-directeur aan de Zilverfabriek van de firma Gerritsen (later Gerritsen en van Kempen). * En ziet, op een dag, die achteraf zou blijken de gewichtigste dag van zijn leven te zijn, besloot de heer Gerritsen de fabricage van lepels en vorken in imitatie-zilver ter hand te nemen. * De heer Gerritsen is een man van de daad. Wanneer hij plannen heeft overdacht en tenslotte tot een besluit is gekomen, dan is geen mensch ter wereld meer in staat, hem er van af te brengen, tenzij men hem zou kunnen overtuigen van de onjuistheid van zijn plannen. Derhalve zette hij zich, met alle voortvarendheid en energie waarover hij beschikt, aan het uitwerken van zijn plan. * Aan het einde van de Boulevard te Zeist stond in die dagen een villa „Parkzicht” genaamd, waarvan de heer Gerritsen, als eigenaar, verwachtte, dat zij het kernpunt kon worden van het nieuw op te richten bedrijf. * Plannen tot verbouwing enz. van de villa, waren binnen een

25 FEBRUARI 1910

3 APRIL 1911



zeer kort tijdsverloop gereed en de aanvraag voor vergunning tot het in werkingstellen van het bedrijf werd toegezonden aan het toenmalig College van B. en W. te Zeist. * Na eenige moeilijkheden, die echter door het krachtig doorzetten van den heer Gerritsen werden overwonnen, gaven B. en W. van Zeist hun toestemming tot het in bedrijf stellen van de fabriek. * Op 23 Februari 1910 kwam de vergunning binnen en vanaf dienzelfden dag werd koortsachtig gewerkt, om de villa zoo spoedig mogelijk aan haar nieuwe bestemming te doen beantwoorden. * Er was weinig ruimte. Bovendien was er geen electriciteit te bekomen, zoodat in de aandrijving van de verschillende machines moest worden voorzien met een zuiggasmotor. Een gelijkstroomdynamo, die nog al eens moeilijkheden gaf, zorgde voor het licht. Voorloopig was het gedaan met de landelijke rust in de omgeving. Het stooten en bonken der machines was ver in den omtrek te hooren. De enkele omwonenden protesteerden uit alle macht tegen deze rustverstoring. De nieuwe fabriek werd dientengevolge zoodanig door dwingende bepalingen omkneld, dat tenslotte een beroep op de Kroon moest worden gedaan. Een door een Commissie ingesteld onderzoek had tot gevolg, dat een compromis tot stand kwam,

waardoor het de fabriek mogelijk was, te blijven voortwerken. * Na enkele weken kwamen de eerste Nederlandsche lepels en vorken van imitatie-zilver op de markt. Het nieuwe product van Nederlandsch fabrikaat werd goed ontvangen. Zoowel de kwaliteit als het model vielen bij het publiek in den smaak, en de billijke prijzen zorgden voor de rest. * De afname van het product was binnen korten tijd zoo groot, dat gedacht moest worden aan uitbreiding van het bedrijf. * En ook hier volgde vrij snel de handeling op de gedachte. * Op 3 April 1911, derhalve nauwelijks één jaar na het in werking stellen van de fabriek, kwam een beduidende uitbreiding tot stand. Villa Parkzicht werd wederom verbouwd, — vrijwel onherkenbaar verbouwd, inwendig aanmerkelijk vergroot, terwijl ook het personeel uitbreiding onder-

ging. * Op dat tijdstip waren reeds plm. 40 personen werkzaam in het bedrijf. * De omzet steeg regelmatig. Onze producten kwamen er in bij het Nederlandsche publiek. Niet zelden was onze grootste zorg, op welke wijze wij, met het toch nog kleine bedrijf, aan alle eischen van onze afnemers konden voldoen. * Er werd hard gewerkt. Harder, dan tegenwoordig mogelijk zou



zijn. Door elk lid van het personeel, vanaf den jongste tot den oudste, moest 100 % arbeid en medewerking worden gegeven. Het waren zware tijden. Maar het waren mooie tijden . . . * Hier is het, dat de heer Watteler even zwijgt en stil voor zich heen zit te staren . . . * En dan vertelt hij verder .

* Moe, stram en volkomen òp, gingen we menigmaal naar huis. De fabriek had ons dan zóc intens te pakken gehad, dat er geen tijd en geen gelegenheid was geweest om te denken aan iets anders dan het voldoen aan de eischen die het bedrijf stelde. Veerkrachtig, onvermoeid en boordevol met optimisme stond onze chef daartusschen en gaf door zijn voorbeeld niet weinig aanmoediging. * Maar het bleek wel, dat met de fabriek, klein van opzet als hij was, op den duur niet kon worden voldaan aan de eischen, die het publiek stelt. De heer Gerritsen had alles wat hij bezat in zijn onderneming ingebracht. Voor hem was het „to be or not to be”. * Het kon hem tot groote voldoening stemmen, zijn bedrijf zoo te zien groeien. Maar gelijktijdig moest het hem beklemmen, te weten, dat zijn financieele draagkracht onvoldoende zou zijn, om het door hem opgebouwde bedrijf te doen uitgroeien tot een „groot-bedrijf”

* Toch eischte de fabriek radicale voorzieningen. Er was geen keuze. Om

het bedrijf over de noodige middelen voor uitbreiding te doen beschikken. werd het in October 1912 omgezet in een Naamlooze Vennootschap.

Een mijlpaal

En wéér onderging het bedrijf uitbreiding. * Totdat in 1914 de mobilisatie kwam. * De ontredde in het bedrijf laat zich niet beschrijven. * Een groot deel van het personeel werd gemobiliseerd. Men dient hierbij te bedenken, dat de speciale opleiding voor de vervaardiging van imitatie-zilveren lepels en vorken in de fabriek gegeven was. * Nergens in ons land was een gelijksoortig bedrijf, zoodat het niet mogelijk was, te voorzien in de behoefte aan geschoolde werkkrachten. Maar dit was niet alles. Vrij spoedig deed de wereld-oorlog zich ook voor ons bedrijf in ernstige mate gevoelen. Er kwam gebrek aan metalen en hulpmaterialen, enz. enz. Op leveringen uit het buitenland viel niet meer te rekenen. * Maar hier was het, dat de activiteit van den heer Gerritsen zich

in vollen omvang kon ontplooiën. Met velerlei grondstoffen werden proeven genomen, voor omwerking tot bruikbaar materiaal. Met de tanden op elkaar vocht de heer Gerritsen voor het voortbestaan van het door hem gecreëerde bedrijf. * Gelijktijdig werd contact gezocht en verkregen met het Departement van Oorlog. Het bedrijf moest zich gaan inrichten op werken voor 's Lands defensie. * Dag en nacht draaiden de machines voor het smelten en walsen van metaal voor de Rijks-Artillerie-Inrichtingen aan de Hembrug. De heer Gerritsen, die gemobiliseerd was, kreeg verlof in 's Lands belang. * En alweer was het noodig de fabrieksruimte uit te breiden en de outillage te verbeteren. Natuurlijk was de toekomst van het bedrijf, wanneer eenmaal het werk voor Defensie zou worden stopgezet, een gesloten boek voor ons. * Doch zie, — de démobilisatie kwam, en de particuliere orders stroomden weer toe, in grootere hoeveelheid dan ooit te voren. * De omzet steeg dermate, dat het niet meer mogelijk was, binnen de grenzen van Zeist voldoende arbeiders te betrekken. Een autobusdienst naar Amerongen, Leersum en omgeving werd ingesteld, waardoor het mogelijk werd, uit die gemeenten arbeiders te betrekken en deze op te leiden tot metaalbewerker. * Zelfs

vanuit Düsseldorf werden plm. 50 geschoolde arbeiders betrokken. * De fabriek werkte met plm. 500 man personeel. Bovendien konden in Schoonhoven heel wat arbeiders aan 't werk worden gezet voor het bruneeren. * De omzet steeg op een geweldige wijze. Het was een gouden tijd voor het bedrijf. Vanzelfsprekend was de winst niet onbelangrijk.

Donkere wolken

Intusschen pakten zich donkere wolken samen boven Europa. * De terugslag op den oorlog en de mobilisatie wierp haar schaduwen reeds vooruit. Geleidelijk aan ontwikkelde zich voor tal van industrieën een moeilijke tijd. De crisis naderde hoe langer hoe meer. * De heer Gerritsen, goed zakenman als hij was, voelde de naderende dreiging. * Het bestuur van de Gerofabriek evenwel liep nog rond met plannen tot uitbreiding enz. Het hechtte geen geloof aan naderende crisismoeilijkheden. * Een conflict, waarop we hier niet nader zullen



ingaan, veroorzaakte gespannen verhoudingen tusschen het bestuur en den Directeur, die tengevolge hadden dat de heer Gerritsen het bedrijf met eervol ontslag en toekenning van een schadeloosstelling verliet. * Ik behoef niet te zeggen, — aldus de heer Watteler, — en als hij bij dit deel van zijn verhaal is gekomen, klinkt er een ondertoon in zijn stem, die teruggedrongen gevoelens verraadt, — ik behoef niet te zeggen, dat het een ontzettende slag was voor den heer Gerritsen, het bedrijf te verlaten, dat door hem was opgericht, en waaraan hij de groeikracht had gegeven. * Het was een zielig afscheid

Geslagen maar niet verslagen Het leek er op,
alsof de heer

Gerritsen een gebroken man was. * Maar voor hen, die hem meer van nabij kenden, was het aan geen twijfel onderhevig, of in hem werkte reeds weer een energie, die vrij spoedig zou doen zien, dat hij zich niet gewonnen gaf.

Voor de Gerofabriek gaf hij zijn vakbekwaamheid, zijn werkkraft en ervaring. Hij was de ziel van dit bedrijf dat onder zijn handen was gegroeid. Men moest zich eens indenken wat het wil zeggen, om zulk een levenswerk te moeten achterlaten tengevolge van een niet gezocht conflict met het bestuur. * Evenwel... geprikkeld door de wetenschap, dat het moreele oordeel van het publiek aan zijn kant stond — bijgestaan door zijn tweede vrouw, die hem tot een ontzaglijke steun was — nam hij aanstonds het initiatief tot het vestigen van een nieuw bedrijf waarbij hij zijn geheele bezit inzette. * De affaire met het bestuur van de door hem verlaten fabriek, had zijn reputatie als onkreukbaar zakenman eerst goed gevestigd. Had hij dan vrijwel alles verloren, zijn goede naam was behouden. En achter dien goeden naam stond zijn vakkennis, die hem niet ontnomen kon worden. * Hij wist, bij alles wat hij verder zou gaan ondernemen, veel menschen met goeden wil achter zich te hebben. * Op die basis nam zijn strijd om het bestaan opnieuw een aanvang, . . . * Hier is het dat de heer Watteler zwijgt. * De heer Groot, chef de bureau van het tegenwoordig bedrijf, neemt het verhaal weder op en vertelt:



Herrijzenis

Het stond vast voor den heer Gerritsen, dat hij van voren af aan zou beginnen. Dat hij wederom een bedrijf zou opbouwen. Over den onmisbaren steun hierbij had hij niet te klagen. * Op 30 Augustus 1922 werd een gebouw aan den van Reenenweg aangekocht. Koortsachtig werd gewerkt, om dit gebouw zoo spoedig mogelijk voor het bedrijf gereed te maken. Met de groote ervaring, die de heer Gerritsen intusschen had opgedaan — en rekening houdende met de vroeger gemaakte fouten, — was het hem mogelijk, de fabriek binnen korten tijd in te richten. * Verschillende leden van de vroeger door hem opgerichte fabriek, die hem steeds in hun gevoelens trouw waren gebleven, verlieten dit bedrijf om zich ter beschikking van den heer Gerritsen te stellen. * Reeds in November van 1922 verlieten de eerste producten de fabriek. * Aanvankelijk hechtten de concurrenten weinig beteekenis aan het nieuwe bedrijf. Men meende zich zoo sterk verankerd op de markt, dat de concurrentie van den heer Gerritsen wel zou kunnen worden weerstaan. * Hoe het ook zij, de heer Gerritsen beschikte over een zoodanige mate van energie, dat hem blijkbaar niets deerde. Het hoofd stug in den wind, zette hij dóór. * En achter die energie

stond vakkennis, hetgeen nog altijd een machtig wapen is in de industrie.

* Het nieuwe bedrijf, de Sola-fabriek, breidde zich uit. * Het laboratorium kwam onder de deskundige leiding van den heer J. B. Buys, doctor in de chemie, die in 1931 met één der dochters van onzen directeur in het huwelijk trad. * Dit laboratorium was de plaats, waar de technische staf zich had teruggetrokken, om te zoeken naar een procédé, waardoor het nieuwe bedrijf gelegenheid zou hebben, te voorschijn te komen met het allernieuwste en het allerbeste, dat op het gebied van imitatie-zilver te leveren viel. * En toen, op een dag, het resultaat van wetenschap, techniek en vakkennis, in den vorm van het verchroomd vlekvrige en kort daarop van het *door-en-door-vlekvrige-tafelzilver* op de markt verscheen, kon de Directeur der Sola-fabriek, de heer M. J. Gerritsen, zich als herboren oprichten en een nieuwe zege toevoegen aan de reeks van overwinningen, die hij als onkreukbaar,

energiek en werkzaam fabrikant had bevochten. * De concurrenten moesten toen ervaren dat de nieuw opgerichte Sola-fabriek voor hen een ernstig gevaar vormde en begonnen een moordenden strijd. Een strijd die soms



een zeer bedenkelijk karakter had. Ik wil hierover maar niet verder uitweiden. Het is niet aangenaam om bij een jubileum allerlei onverkwikkelijke dingen op te rakelen. * De nieuwe vinding, het „door-en-door-vlekvrije-tafelzilver” veroorzaakte een revolutie in de fabricage van lepels en vorken. * Hier was dan eindelijk het product, waarnaar het publiek in het algemeen en de huisvrouw in het bijzonder steeds had uitgezien. * Een product, door de huisvrouw met vreugde begroet, omdat het door-en-door-vlekvrije-tafelzilver een lust is voor het oog, geen bijsmaak geeft aan de spijzen, geen onderhoud vereischt, niet slijt of schilfert, en bij de meest ruwe behandeling ongeschonden en vlekvrij blijft. * Met trots kan de heer Gerritsen er op wijzen, dat hij dit product op de Nederlandsche markt heeft gebracht en hiermede met één slag zijn fabriek een bekendheid wist te verschaffen, die het bedrijf in belangrijke mate ten goede kwam. * Weldra waren de gevolgen dan ook merkbaar. * Midden in de crisis-jaren, in een tijd dus, waarin andere fabrieken tot velerlei bezuinigings- en inkrappingsmaatregelen moesten komen, stond de heer Gerritsen voor de onontkoombare noodzakelijkheid, zijn bedrijf uit te breiden. * En zoo is er dan, — dank zij het voortreffelijke product, dat de

Sola-fabriek fabriceert, — voortdurend in ruime mate werk voor veel ijverige handen. * Ons bedrijf geeft aan plm. 230 personen arbeid. * Elken dag verlaat een groote hoeveelheid tafelzilver onze fabriek, om afzet te vinden bij het publiek, hetwelk door onze vertegenwoordigers wordt voorgelicht over de voordeelen van door-en-door-vlekvrij-tafelzilver en andere Sola-producten. * Het onvermoeide werken van den heer Frans Gerritsen, oudste zoon van onzen directeur, droeg ertoe bij den naam van de Sola-fabriek tot ver over de grenzen bekendheid te geven.

De positie van het bedrijf

Bij het uitspreken van de laatste woorden heeft *naar buiten* de heer Groot zich gewend tot den heer van Zwieten, één der vertegenwoordigers der onderneming, die de wenk begrijpt en verder vertelt: Natuurlijk is het vandaag den dag niet zoo eenvoudig om zijn waren aan



den man te brengen en verruiming van afzetgebied te krijgen. De algemeene maatschappelijke moeilijkheden doen zich in sterke mate gelden. Dan komt daarbij, dat de concurrentie van zekere zijde soms de perken van betamelijkheid te buiten gaat. * Met dat al hebben we geen klagen. Zij, die de Sola-producten onder het publiek moeten brengen, ervaren altijd weer, hoe goed de heer Gerritsen gezien heeft, destijds liever een bedrijf, dat hem lief was, te verlaten, dan iets te doen, dat strijdig was met zijn geweten. * Zulk een zakenhouding wekt vertrouwen, — is een introductie en heeft een gekapitaliseerde waarde aan good will, waartegen grootsch opgezette reclame als regel weinig uitwerking heeft. * Voor ons, vertegenwoordigers, was het een triomf, in 1938 op ondubbelzinnige wijze uitgemaakt te zien, dat het tafelzilver, door de Sola-fabriek op de markt gebracht, door vakmensen werd geprefereerd boven elk ander fabrikaat. * Wat toch was het geval? * Het bestuur van den Algemeenen Nederlandschen Metaalbewerkersbond, wilde de beschikking hebben over 230.000 lepels en vorken. * Verschillende fabrieken werd gelegenheid gegeven in te schrijven. * Ook de Sola-fabriek maakte offerte. * Het bestuur van den A.N.M.B. ging niet over ijs van één nacht.

* Ter vergelijking van de fabrikaten liet het wetenschappelijke en scheikundige proeven nemen, zoodat niet alleen de prijs, maar ook de kwaliteit een doorslaggevende factor werd. * Deze proef werd een succes voor de Sola-fabriek. * *Aan ons bedrijf werd de levering gegund.* * Men moet vertegenwoordiger zijn en dus regelmatig met de afnemers in aanraking komen om te weten, wat zulk een, door een streng onderzoek voorafgegane, gunning voor uitwerking heeft op de afnemers. * Ons afzetgebied nam zienderoogen toe. * Om maar eens een vakterm te gebruiken: „de Sola-producten zitten er in bij het publiek”. * Hier zweeg de heer van Zwieten. * Het verhaal werd echter nogmaals opgenomen door den bedrijfsleider:

De triomf van een onverwoestbaar optimisme

Met dit alles, zoo vervolgde de heer Watteler, is natuurlijk nog geen volledig beeld gegeven van den groei en de



omstandigheden, waaronder het bedrijf tot stand kwam. * De heer Gerritsen kan terugzien op welbestede jaren. * Hij is het, die mag worden aangemerkt als grondlegger van de imitatie-zilver-industrie in Nederland, een industrie, waarin nu ruim 1400 personen arbeid vinden, ongerekend nog de arbeiders in tal van andere bedrijven, die ruimeren arbeid hebben gevonden door de levering van grondstoffen enz. aan de imitatie-zilver-industrie. * Onze Directeur heeft wel in sterke mate kennis gemaakt met de zorgen van het leven. Het verlies van zijn eerste vrouw, kort voor het begin van de crisis in de Gerofabriek, was het begin van een reeks van moeilijkheden. Vèr van huis, in Canada, overleed, op nog betrekkelijk jeugdigen leeftijd, een van zijn beminde dochters, die bij de oprichting van de Sola-fabriek in het bedrijf werkzaam was. * Daartusschendoor die afschuwelijke geschiedenis met de eerste, door hem opgerichte fabriek. * En toen dit achter den rug was, de ontzaglijke inspanning, om temidden van een wereldcrisis en met groote tegenwerking van concurrenten, een nieuw bedrijf te stichten. * Dat, ondanks dit alles, de Sola-fabriek onwankelbaar overeind staat en voor haar producten afnemers vindt, tot vèr buiten de grenzen van

ons land, is te danken aan het onverwoestbaar optimisme, de grondige zaakkundige kennis en de ongebroken energie van haar Directeur, den heer M. J. Gerritsen. * De verhouding tusschen de Directie en het personeel is goed. * De belangen van dit personeel zijn nimmer op de laatste plaats gesteld. Met de vakvereenigingen worden goede betrekkingen onderhouden. Hierdoor is een band gelegd tusschen de Directie en het personeel, die het bedrijf in alle opzichten ten goede komt. * Als straks onze Directeur zijn dertig-jarig jubileum viert als fabrikant, dan zullen er tal van gezinnen zijn, die hartelijk medeleven met dit jubileum en den heer Gerritsen in hun hart zullen toewenschen een bedrijvige, zij het dan ook zorgen-vrije, toekomst.

Toen wij dit alles hadden neergeschreven, bedachten wij, dat het goed zou zijn, eenige woorden van den heer Gerritsen zèlf, aan dit verhaal van de drie leden van zijn personeel toe te voegen. * Zonder al te veel te doen blijken van het voornemen van zijn personeel, om ter gelegenheid van zijn jubileum een verhaal als dit het licht te doen zien, hebben wij hem gesproken over zijn



aanstaand jubileum en hem gevraagd, of hij, terugziende, behoefte gevoelde, hierover enkele gedachten uit te spreken. * Terwijl bedrijvige vingers de onafscheidelijke pijp stoppen, vertelt de heer Gerritsen, als was het alleen voor zich zelf bestemd: * Of ik iets te vertellen heb? Feitelijk een heele hoop. Maar wat heeft het voor nut, terug te grijpen en te woelen in dingen die gebeurd zijn? Als ik zou moeten spreken over de afgelopen dertig jaren, dan zouden het woorden van dank moeten zijn. * Dank, aan mijn eerste vrouw, die mij, toen ik in Parkzicht begon, tot zoo grooten steun was. * Dank aan mijn kinderen, die werkzaam zijn of waren in het bedrijf. * Dank aan verschillende leden van het personeel, die hun beste krachten gaven aan het bedrijf, doch door den dood zijn weggenomen. * Dank aan mijn tweede vrouw, die in de moeilijkste jaren van mijn leven naast mij stond en door haar toewijding en steun van groote beteekenis was voor mijn volhardenden arbeid. * Dank aan velen, die mij, in de moeilijke jaren, toen ik voor de tweede keer een bedrijf moest opbouwen, hun steun niet onthielden. * Dank ook aan al mijn medewerkers in dezen tijd, van wier toewijding ik mij verzekerd weet. * En in dien dank wil ik dan in het bijzonder betrekken, zonder

hierbij iets te kort te willen doen aan de waardeering, die ik voor de overigen heb, mijn bedrijfsleider, den heer K. F. Watteler, die welhaast ook zijn dertigjarig jubileum viert in mijn dienst en mij steeds, eerst als graveur en later als bedrijfsleider, op onnavolgbare wijze heeft terzijde gestaan. * Zooals U ziet, aldus besloot de heer Gerritsen, heb ik slechts dank uit te spreken. * Ik wil hopen, dat ik nog vele jaren de kracht en de gezondheid zal behouden om in en voor het bedrijf, waarop ik trots ben, werkzaam te zijn.



